# Mittwoch, 29.10.2025

Kongress Gewerbeversicherung: Vortrag

# Gewerbe Fastlane – Welche einmalige Chance der Firmenkundenmarkt bis 2030 bietet

Mittwoch, 09:30 - 10:00 Uhr Eingang OG | Raum Soest

Der Gewerbemarkt steht vor einem Umbruch. Dieser Impuls zeigt, wie du dich als Makler strategisch richtig aufstellst – digital, spezialisiert und zukunftssicher. Eine Einladung zum Perspektivwechsel und Aufbruch.



Gastgeber: Mauritz Mannsperger, Gründer & Geschäftsführer, Gewerbe Academy GmbH & Co. KG

Diese Veranstaltung ist IDD-konform.

#### **ZIELGRUPPE**

Gewerbemakler mit strategischem Wachstumspotenzial Vermittler mit Interesse an Spezialisierung und digitalem Vertrieb

#### **LERNZIELE**

Verständnis für die dynamische Entwicklung des Gewerbemarkts Erkennen von Erfolgsfaktoren für Maklerpositionierung im Jahr 2030

### **INHALT**

Strukturwandel im Gewerbemarkt Chancen durch Spezialisierung und Digitalisierung Positionierungsmöglichkeiten für Makler im Firmenkundensegment

#### **METHODEN**

Keynote mit Impuls-Vortrag und Visuals (z. B. Trends, Marktbeispiele)

#### **DAUER**

30 Minuten

Kongress Gewerbeversicherung: Vortrag

# Integrierte Cyber-Resilienz: Mehr als Versicherung, echter Schutz

Mittwoch, 10:15 - 11:00 Uhr Eingang OG | Raum Soest

Zurich Resilience Solutions (ZRS) bietet ganzheitliche Cyber-Resilienz-Lösungen, die über klassische Versicherungen hinausgehen und kritische Absicherungslücken schließen. Durch die Verbindung von fortschrittlichen Resilienz-Strategien und maßgeschneidertem Versicherungsschutz unterstützt ZRS Unternehmen dabei, ihre Cyber-Reife und langfristige Betriebsresilienz zu stärken – und ermöglicht Maklern, sich als kompetente, ganzheitliche Risikoberater mit zusätzlichen Mehrwerten zu positionieren.



**Hauptreferent:** Michael Guiao, Senior Cyber Risk Engineer, Zurich Resilience Solutions



**Hauptreferent:** Simon Paul, Vertriebskoordinator Gewerbe/ SME, Zurich Gruppe Deutschland



**Hauptreferent:** Christian Schottmüller, Head of Cyber Business Development, Zurich Resilience Solutions

Kongress Gewerbeversicherung: Vortrag

Gewerbemakler 2030: Digital. Selbstbestimmt. Erfolgreich

# Mittwoch, 11:15 - 11:45 Uhr

# **Eingang OG | Raum Soest**

Der digitale Makler gewinnt, wenn Online-Präsenz, digitale Tools und Prozesse ineinandergreifen. Dieser Vortrag zeigt, wie digitale Makler bei Gesellschaften punkten und wie der Aufbau einer erfolgreichen Online-Präsenz gelingt!



**Referent:** Nelson Peixoto, Maklerbetreuer, R+V Allgemeine Versicherung AG

Diese Veranstaltung ist IDD-konform.

#### **ZIELGRUPPE**

Gewerbemakler mit Ziel eines erfolgreichen Online-Auftritts Vermittler mit Fokus auf Digitalisierung

### **LERNZIELE**

Kennenlernen effizienter Arbeitsprozesse & Tools für Social Media und Co. Überblick über Anwendungsbeispiele im digitalen Gewerbealltag

### **INHALT**

Aufbau einer Online-Präsenz Digitale Tools im Maklerbüro Automatisierung & Workflows

#### **METHODEN**

Fachvortrag mit praktischen Tipps und Anwendungsbeispielen

#### **DAUER**

30 Minuten

Kongress Gewerbeversicherung: Talk

# Rechtsschutz neu gedacht – Innovationen und Entwicklungen im gewerblichen RS-Markt

Mittwoch, 12:00 - 12:45 Uhr Eingang OG | Raum Soest

Rechtsschutz in Bewegung – was jetzt kommt. Die Produktgeber ROLAND und DEURAG geben exklusive Einblicke in aktuelle Entwicklungen und technische Innovationen im Gewerbe-Rechtsschutz. Warum sich gerade hier Beratung, Spezialisierung und Marktkenntnis lohnen.



**Diskussionsteilnehmer:** Kevin Knürr, Produktmanager, DEURAG Deutsche Rechtsschutz-Versicherung AG



**Diskussionsteilnehmer:** Markus Millauer, Key-Account Manager, DEURAG Deutsche Rechtsschutz-Versicherung AG



**Diskussionsteilnehmer:** Sascha Rein, Partnervertrieb MVT - Teamleitung MCC und Bereich Pooler/ IFA/ FVV, ROLAND Rechtsschutz-Versicherungs-AG



**Diskussionsteilnehmer:** Boris Thorhauer, Key-Account Manager für Pools und Verbünde, ROLAND Rechtsschutz-Versicherungs-AG



**Moderation:** Mauritz Mannsperger, Gründer & Geschäftsführer, Gewerbe Academy GmbH & Co. KG

Diese Veranstaltung ist IDD-konform.

## **ZIELGRUPPE**

Gewerbemakler mit Firmenkundenzielgruppe Vermittler mit Fokus auf gewerblichen Rechtsschutz Makler, die ihren Kundenservice im Bereich juristischer Absicherung ausbauen wollen

## **LERNZIELE**

Marktveränderungen im Rechtsschutzbereich frühzeitig erkennen Entwicklungspotenziale bei Leistungsinhalten und digitalen Services verstehen Bedeutung innovativer RS-Lösungen für die Beratungspraxis einordnen

#### **INHALT**

Aktuelle Trends und Entwicklungen im Gewerbe-Rechtsschutz Welche neuen Leistungsbausteine und Services in Planung sind Rolle von Digitalisierung, Automatisierung und KI in der Schadenbearbeitung Bedeutung individueller Gewerbe-RS-Lösungen für Makler und Kunden

#### **METHODEN**

Dialogrunde mit Produktverantwortlichen von ROLAND & DEURAG Diskussion zu Praxisbeispielen, Innovationsprojekten und Kundenerwartungen Interaktive Fragerunde mit Blick auf neue Innovationen

#### **DAUER**

45 Minuten

Kongress Gewerbeversicherung: Vortrag

# Von Reaktion zu Prävention – Smartes Schadensmanagement in der Wohnwirtschaft

Mittwoch, 12:45 - 13:30 Uhr Eingang OG | Raum Soest

Wie Wasserschäden erkannt werden – bevor sie entstehen. ENZO zeigt, wie moderne Sensorik und Echtzeitdaten helfen, Schäden in Gewerbeimmobilien aktiv zu verhindern. Gemeinsam mit Partnern wird diskutiert, wie Makler durch Prävention echten Mehrwert schaffen – für ihre Kunden und für die eigene Haftungsabsicherung.



**Hauptreferent:** Björn Portner, Chief Operating Officer (COO), Enzo - SafeHome GmbH



**Referent:** Christian Weißflog, Leitung Vertrieb, ease GmbH

Diese Veranstaltung ist IDD-konform.

#### **ZIELGRUPPE**

Unabhängige Versicherungsmakler mit Schwerpunkt Gewerbe Vermittler mit komplexen Kundenstrukturen im Sach- und Haftpflichtbereich Verantwortliche in

Maklerbüros für Prozesssicherheit

#### **LERNZIELE**

Trugschlüsse zur Maklerhaftung erkennen und korrekt einordnen Rechtliche Grundlagen und Praxisbeispiele zur eigenen Risikoeinschätzung nutzen Absicherungsstrategien für den Beratungsalltag identifizieren

#### **INHALT**

Vorstellung der Lösung von ENZO zur Echtzeit-Erkennung von Wasserschäden Schadenprävention durch IoT-Technologie in Gewerbeimmobilien Praxisbeispiele: Wie Sensorik Risiken früh erkennt und Totalschäden verhindert Zusammenarbeit von Maklern, Kunden und Technologieanbietern im Schadenvermeidungsprozess

#### **METHODEN**

Panel-Diskussion mit Experten von ENZO, einem Makler und ggf. einem Versicherer Praxisvorstellung der ENZO-Technologie anhand konkreter Gewerbekundenbeispiele

#### **DAUER**

45 Minuten

Kongress Gewerbeversicherung: Vortrag

# GAME ON! - Die Zukunft des Gewerbeberatung Mittwoch, 13:45 - 14:15 Uhr Eingang OG | Raum Soest

Wie verbinde ich die drei zentralen Bereiche Firmenkundenberatung, Nachwuchs und Bestandsnachfolge? Für diese Herausforderung stellt Moritz Heilfort konkrete Lösungen vor, die Unternehmensinhaber sowie Gewerbemakler von jung bis alt massiv nach vorne bringen.



**Hauptreferent:** Moritz Heilfort, Gründer & Geschäftsführer, paladinum GmbH

Diese Veranstaltung ist IDD-konform.

#### **ZIELGRUPPE**

Junge Makler Vermittler, die ins Gewerbegeschäft einsteigen möchten

### **LERNZIELE**

Perspektivenwechsel hin zum Unternehmertum Mut zu klarer Positionierung und Verantwortung

## **INHALT**

Erfolgsfaktoren junger Maklergeneration Persönliche Learnings und Marktchancen Motivation & unternehmerisches Denken

#### **METHODEN**

Motivationsvortrag mit persönlichen Beispielen

#### **DAUER**

30 Minuten

Kongress Gewerbeversicherung: Vortrag

# VH und D&O der Allianz – Sicherheit in unsicheren Zeiten – Warum gerade jetzt?

Mittwoch, 14:30 - 15:00 Uhr Eingang OG | Raum Soest

Warum sollten Sie als Makler im Gewerbekundensegment sich gerade jetzt mit Beratung und Verkauf von VH- und D&O-Produkten beschäftigen? Was zeichnet dabei die Allianz gegenüber anderen Anbietern aus?



**Hauptreferent:** Martin Beck, Leiter VH/D&O Allianz Commercial MidCorp Deutschland, Allianz Versicherungs-AG

Diese Veranstaltung ist IDD-konform.

#### **ZIELGRUPPE**

unabhängige Vermittler mit VH-relevanten Kunden, Unternehmensleitern, Vereinen, Vorständen etc.

## **LERNZIELE**

Kenntnisse von wirtschaftlichen und (geo-)politischen Aspekten die für die Zielgruppe relevant sind. Kenntnisse über mögliche Versicherungslösungen der Allianz zur Absicherung.

#### **INHALT**

Wirtschaftliche und (geo-)politische Aspekte die für die Zielgruppe relevant sind. Mögliche Versicherungslösungen der Allianz zur Absicherung.

## **METHODEN**

#### **DAUER**

30 Minuten

Kongress Gewerbeversicherung: Vortrag

# Zielgruppe Landwirtschaft. Richtig ansprechen. Passgenau absichern

Mittwoch, 15:00 - 15:30 Uhr Eingang OG | Raum Soest

Wie spreche ich die Zielgruppe Landwirte an? Worauf muss ich bei der Beratung achten? Wie sichere ich Landwirte passgenau und zukunftssicher ab? Diese und viele weitere Fragen beantworten unsere Fachexpertin Elisabeth Stein und Carsten Kremer vom Maklerhaus Global Assekuranz Westfalen GmbH.



**Hauptreferent:** Carsten Kremer, Geschäftsführer, Global Assekuranz Westfalen GmbH



**Hauptreferentin:** Elisabeth Stein, Referentin Produktentwicklung Sach-SMC, Allianz Versicherungs-AG

Diese Veranstaltung ist IDD-konform.

#### **ZIELGRUPPE**

unabhängige Vermittler mit Kunden aus den Bereichen Landwirtschaft, Obst-/Gemüseanbau/Winzer etc.

### **LERNZIELE**

Kenntnisse zu Strategien und von Ansprachemöglichkeiten relevanter Zielgruppen. Kenntnisse der Besonderheiten dieser Zielgruppen. Kenntnisse der Absicherungsmöglichkeiten durch die neue Landwirtschaftliche Inhaltsversicherung, auch über die neue digitale Antragsstrecke.

#### **INHALT**

Strategien und Ansprachekonzepte für die Zielgruppen Landwirte,

Obst-/Gemüseanbau/Winzer etc. Versicherungslösungen der Landwirtschaftlichen Inhalt der AZ Vers.-AG, Funktion der Antragsstrecke

# METHODEN

Vortrag mit Präsentation und Diskussion

## DAUER

30 Minuten