
Donnerstag, 29.10.2020

Kongress Vertrieb: Vortrag

"Emotional Leadership - Die Währung des 21. Jahrhunderts"

Donnerstag, 09:00 - 09:30 Uhr



Referentin: Yvonne Schönau, Unternehmerin, Yvonne Schönau Coaching & Training Emotional Intelligence

Kongress Vertrieb: Vortrag

"Digital? Wie Verkäufer auch ohne direkten Kundenkontakt Beziehungen stärken."

Donnerstag, 09:45 - 10:15 Uhr



Referent: Stephan Heinrich , Unternehmer, Stephan Heinrich

Kongress Vertrieb: Vortrag

"Gewinner sind gute Egoisten"

Donnerstag, 10:30 - 11:00 Uhr



Referent: Julien Backhaus , Unternehmer, Backhaus Verlag GmbH

Kongress Vertrieb: Vortrag

"Marke oder Maske? Wie Sie durch Personal Branding zur Umsatzmaschine werden!"

Donnerstag, 11:15 - 11:45 Uhr



Referent: Samer Mohamad, Unternehmer, Mister Promotion GmbH

Kongress Vertrieb: Vortrag

"How to be lustig!" - Erfolg(-reich kommunizieren) und wie Humor hilft!

Donnerstag, 12:00 - 12:30 Uhr

Referent: Klaus-Jürgen Deuser, Unternehmer, Stand-up & More GmbH



Kongress Vertrieb: Vortrag

"Warum ‚pünktlich‘ das neue ‚zu spät‘ ist - Wie Sie mit Geschwindigkeit begeistern"

Donnerstag, 12:45 - 13:15 Uhr



Referent: Martin Geiger, Unternehmer, Martin Geiger