

---

# Montag, 26.10.2020

---

Roundtable: Barmenia Krankenversicherung AG

## Risikoprüfung in der Krankenversicherung

Montag, 10:00 - 12:00 Uhr

**Organisator/Gastgeber:** Beate Dell, Teamleiterin Risikoprüfung  
Krankenversicherung, Barmenia Krankenversicherung AG

---

Roundtable: Barmenia Krankenversicherung AG

## Gesundheitservices der Barmenia

Montag, 10:30 - 11:00 Uhr

**Organisator/Gastgeber:** Lena Flüß, Gesundheitsmanagement,  
Barmenia Krankenversicherung AG

---

Roundtable: Dialog Versicherungen

## Versicherung, nachhaltig und grün? Welche Rolle spielt Digitalisierung?

Für die Generali in Deutschland – und damit auch für die Dialog, dem Maklerversicherer der Generali – ist Nachhaltigkeit ein zentraler Bestandteil des unternehmerischen Werteverständnisses. Diskutieren Sie mit uns über die Handlungsfelder beim Thema "Nachhaltigkeit" und über den Treiber wirtschaftlicher und gesellschaftlicher Entwicklung unserer Zeit – die Digitalisierung.

Montag, 10:30 - 11:30 Uhr

**Gastgeber:** Tina Mirzai-Spitzer, Leiterin Employee Communication  
and Content Steering Hub, Generali Deutschland AG

**Gastgeber:** Dr. David Stachon, Vorsitzender des Vorstands Dialog  
Versicherung AG, Chief Business Officer Digital und Unabhängige

---

Vertriebe Generali Deutschland AG, Generali Deutschland AG

**Gastgeber:** Dr. Andrea Timmesfeld, Head of Public Affairs and Community Engagement, Generali Deutschland AG

---

**Roundtable: DOMCURA**

## **Exklusivvorstellung des neuen Einfamilienhauskonzeptes der DOMCURA – das Plus an Sicherheit!**

Seien Sie die ersten, die mehr zu allen Neuerungen und Highlights unseres Kernproduktes erfahren!

**Montag, 11:00 - 12:00 Uhr**

**Organisator:** Tanja Witt, Marketingmanagerin, DOMCURA AG

**Gastgeber:** Norbert Fink, Vertriebsleiter Maklervertrieb, DOMCURA AG

---

**Roundtable: VHV Allgemeine Versicherung AG**

## **Bauprojekte ganzheitlich versichern**

- Betrachten der am Bauvorhaben Beteiligten - Schnittstellen und Risiken für Auftraggeber und Auftragnehmer - Eine Baukombiversicherung als Lösung, nicht mehr nur für Großprojekte - Gewährleistungsansprüche durch fehlerhafte Ausführung, auch für Großprojekte - Eine Versicherung zur Prozessvereinfachung/-beschleunigung im Bauablauf

**Montag, 13:00 - 14:00 Uhr**

**Gastgeber:** Christian Schattenhofer, Vertriebsdirektor  
Vertriebsdirektion Bau, VHV Allgemeine Versicherung AG

---

**Roundtable: ALTE LEIPZIGER - HALLESCHE**

## **"bAV und bKV – gemeinsam erfolgreich"**

**Montag, 14:00 - 15:00 Uhr**

**Organisator/Gastgeber:** Frank Kettner, Vorstand , ALTE LEIPZIGER - HALLESCHE Konzern

**Gastgeber:** Kerstin Schiller, Direktionsberaterin betriebliche Altersversorgung, ALTE LEIPZIGER - HALLESCHE Konzern

---

**Roundtable: Versicherungskammer Maklermanagement Kranken GmbH**

## **Sind analoge Makler Schnee von gestern?**

Was kann die Branche bereits und wie kann der Makler seinen Alltag nachhaltig optimieren.

**Montag, 14:00 - 15:30 Uhr**

**Organisator/Gastgeber:** Stefan Gilles, Geschäftsführer, Versicherungskammer Maklermanagement Kranken GmbH

---

## **Dienstag, 27.10.2020**

---

**Roundtable: Dialog Versicherungen**

## **ARTE Generali - Die Kunst, Kunst zu entdecken**

Kunstgegenstände genau zu dokumentieren, das empfiehlt Christopher A. Marinello, CEO & Founder Art Recovery International. Wir laden Sie herzlich ein, den Experten für die Wiederbeschaffung gestohlener oder verschollener Kunst und die ARTE Generali App kennenzulernen. Hinweis: Dieser Roundtable findet teilweise in englischer Sprache statt.

**Dienstag, 10:00 - 11:00 Uhr**

**Gastgeber:** Iris Handke, Head of ARTE Generali Germany, Generali Deutschland AG

**Gastgeber:** Stefanie Schlick, Vorstand Dialog Versicherung AG, Head of Broker Generali Deutschland AG, Geschäftsführung ARTE Generali GmbH, Dialog Versicherungen

---

**Roundtable: Swiss Life AG**

---

# Swiss Life Preferred Deutschland | Cross Border Risikoabsicherung für Großkollektive

Die Präsentation beleuchtet, wie Unternehmen in der bAV von den Vorteilen einer Cross-Border Lösung profitieren können und dass Swiss Life Global Solutions in Kooperation mit Swiss Life Deutschland eine kollektive Risiko-Rückdeckungsversicherung zur Finanzierung von Todesfall- und Invaliditätsleistungen für komplette Belegschaften zu äußerst attraktiven Konditionen bietet.

**Dienstag, 10:00 - 10:30 Uhr**

**Organisator/Gastgeber:** Arne Schweikhart, Regional Director Swiss Life Global Employee Benefits, Swiss Life (Luxembourg) S.A.

**Organisator/Gastgeber:** Marion Vintz, Referentin für Pensionsfonds und internationale Kundenverbindungen, Swiss Life Deutschland

---

**Roundtable: WWK Lebensversicherung a.G.**

## Anforderungen an den Maklerbetreuer der Zukunft 2.0

**Dienstag, 10:30 - 12:00 Uhr**

**Organisator:** Tina Gehrke, Referentin Partnervertrieb, WWK Versicherungen

**Gastgeber:** Maximilian Backhaus, Vertriebsdirektor Niedersachsen, WWK Versicherungen

**Gastgeber:** Mark Mauermann, Organisationsdirektor Partnervertrieb, Vertriebsdirektionen Deutschland, WWK Versicherungen

---

**Roundtable: Barmenia Versicherungen**

## Die Pferdeoperationskostenversicherung – und worauf es ankommt

Sprechstunde mit Daniel Jokisch, spezialisierter Makler im Bereich Pferde, Fa. Reiter und Ross, 2. Sieger des Jungmakler Award 2019 und Manuel Jäschke – Leiter des Competence Centers Tier der Barmenia Versicherungen

**Dienstag, 11:00 - 11:45 Uhr**

**Gastgeber:** Daniel Jokisch, Geschäftsführer, Reiter&Ross

**Organisator/Gastgeber:** Manuel Jäschke, Leiter Competence Center Tierversicherungen, Barmenia Versicherungen

---

**Roundtable: INTER Versicherungsgruppe**

## **Gewerbeimmobilien ohne Haftungsrisiko versichern**

Theorie und Praxis einer Gebäudewertermittlung stehen im Mittelpunkt dieses Roundtables. Unsere Experten ergründen, wie der Alltag in dem Bereich aussieht und berichten über eine neue, veränderte Risikowahrnehmung. Darüber hinaus zeigen sie die modernen Möglichkeiten einer unabhängigen, haftungssicheren Gebäudewertermittlung auf und erläutern, wie man Bedarfe erkennt und Haftungslücken schließt.

**Dienstag, 11:00 - 11:45 Uhr**

---

**Roundtable: Itzehoer Versicherungen**

## **Ist Ihr Team „Fit für die Zukunft?“ Wie treiben Sie die Entwicklung Ihrer Mitarbeiter voran?**

Welche überfachlichen Kompetenzen sollen in Ihrem Team zukünftig besonders weiterentwickelt werden? Auf welche Schwerpunkte setzen Sie, um mit Ihrem Team zukunftsfähig zu sein und zu bleiben? Wir laden Sie herzlich zu einem Austausch ein, bei dem eine gemeinsame Ideensammlung rund um Ihr Team im Mittelpunkt steht.

**Dienstag, 11:00 - 12:30 Uhr**

**Gastgeber:** Ludwika Fichte, Trainerin der Itzehoer Akademie , Itzehoer Versicherungen

---

**Roundtable: SIGNAL IDUNA Gruppe**

## **Zielgruppen-Journey Bau und Ausbau – Mit digitalen Mehrwerten zum ganzheitlichen**

# Lösungsanbieter

Erfahren Sie in unserem Vortrag, wie SIGNAL IDUNA durch die Initiative „Handwerk ist Zukunft“ mit digitalen Mehrwerten, die über versicherungsrelevante Themen hinausgehen, den Schritt zum Lösungsanbieter gestaltet.

**Dienstag, 11:30 - 12:00 Uhr**

**Organisator/Gastgeber:** Nadine Dembski, Zielgruppen-Journey Bau und Ausbau, SIGNAL IDUNA Gruppe

**Gastgeber:** Stefan Schneider, Journey Owner Zielgruppen-Journey Bau und Ausbau, SIGNAL IDUNA Gruppe

---

**Roundtable: Dialog Versicherungen**

## Sind Paketlösungen die Zukunft der Gewerbeversicherung?

Kompakt, standardisiert und einfach zu rechnen: Immer mehr Gesellschaften bieten Paketlösungen für kleine und mittelständische Unternehmen an. Geboten wird häufig eine Kombination aus gewerblichem Haftpflicht-, Inhalts- und Sachschutz. Wie ist dieser Trend zu bewerten? Wir laden Sie ein, mit uns über die Chancen und Risiken von Paketlösungen in der Gewerbeversicherung zu diskutieren.

**Dienstag, 13:00 - 14:00 Uhr**

**Gastgeber:** Stefan Göbel, Leiter External Communication and Corporate Identity, Generali Deutschland AG

**Gastgeber:** Stefanie Schlick, Vorstand Dialog Versicherung AG, Head of Broker Generali Deutschland AG, Geschäftsführung ARTE Generali GmbH, Dialog Versicherungen

**Gastgeber:** Roland Stoffels, Vorstand Dialog Versicherung AG, Chief Insurance Officer P&C Generali Deutschland AG, Generali Deutschland AG

---

**Roundtable: Barmenia Versicherungen**

## Die Barmenia auf dem Weg zu Deutschlands nachhaltigsten Versicherer

**Dienstag, 14:00 - 14:30 Uhr**

**Organisator:** Stephan Bongwald, Nachhaltigkeitsbeauftragter, Barmenia Versicherungen

**Gastgeber:** Michael Albrecht, Leiter Maklervertrieb, Barmenia Versicherungen

---

**Roundtable: Markel Insurance SE**

## **MarkelNow – Mit dem modernen Maklerportal die Conversion erhöhen und Prozesse verschlanken.**

MarkelNow ist das neue und exklusive Portal für Makler. Erfahren Sie hier, wie Sie mit MarkelNow durch die sofortige Erstellung von Policen und Versicherungsbestätigungen in Echtzeit Ihre Kundenzufriedenheit erhöhen können. Das klingt traumhaft? Ist es auch! Wir laden Sie dazu ein, mit uns im Roundtable zu MarkelNow in den Austausch zu treten. Jetzt schnell anmelden, die Plätze sind begrenzt.

**Dienstag, 14:00 - 15:30 Uhr**

**Organisation:** Elissavet Georgiadou, Account Manager Marketing, Markel Insurance SE

**Organisator/Gastgeber:** Manuel Häusler, Leiter Sales & Marketing, Markel Insurance SE

**Organisator/Gastgeber:** Markus Konietzny, Account Manager Sales, Markel Insurance SE

---

**Roundtable: Hallesche Krankenversicherung a.G.**

## **Vorbildlich - Die Beitragsstabilität der Hallesche**

**Dienstag, 15:00 - 16:30 Uhr**

**Gastgeber:** Abdulkadir Cebi, Bereichsleiter Analyse und Bewertung, Assekuranz Rating-Agentur GmbH

**Organisator/Gastgeber:** Wiltrud Pekarek, Vorstand, Hallesche Krankenversicherung a.G.

---

**Roundtable: R+V Allgemeine Versicherung AG**

---

# Austausch zur Warenkreditversicherung

Was bewegt den Markt? Was zeichnet R+V aus? Wo kann R+V besser werden?

**Dienstag, 15:00 - 16:00 Uhr**

**Organisator:** Katja Bauermeister, Leiterin Vertriebssteuerung  
Vertriebsdirektion Makler, R+V Allgemeine Versicherung AG

**Gastgeber:** Richard Stokes, Leiter der Filialdirektion Makler Süd  
München, R+V Allgemeine Versicherung AG

---

**Roundtable:** rhion.digital

## Initiativkreis Reloaded

vom Makler & Kunden her denken und handeln

**Dienstag, 15:00 - 16:30 Uhr**

**Organisator:** Michael Patzke, Maklerservice, rhion.digital

**Gastgeber:** Lars Fuchs, Leitung Maklervertrieb Deutschland,  
rhion.digital

---

**Roundtable:** Swiss Life AG

## RIESTERFÖRDERUNG im Rahmen der bAV – nicht nur für Geringverdiener ein lohnendes Modell

Viele Arbeitnehmer/-innen profitieren mehr von der sog. „Riesterförderung“ als von einer Bruttoentgeltumwandlung. Die Versorgungswerke MetallRente und KlinikRente bieten neben den passenden Produkten weitere Vorteile. Welche Zielgruppen profitieren? Welcher Aufwand kommt auf die Arbeitgeber zu? Wie können sich Berater in Firmen als Vorsorgeexperten positionieren? Mehr dazu erfahren Sie hier.

**Dienstag, 16:00 - 17:00 Uhr**

**Organisator/Gastgeber:** Frank Stollberger, Key Account Manager,  
Vertriebsmanagement Strategische Kooperationen, Swiss Life  
Deutschland, Swiss Life AG - Niederlassung für Deutschland

---



---

# Mittwoch, 28.10.2020

---

**Roundtable: Canada Life Assurance Europe plc**

## Investment Update UWP – Q&A

**Mittwoch, 10:00 - 11:00 Uhr**

**Organisator:** Justin Lapp, Messen & Veranstaltungen, Canada Life Assurance Europe plc

**Gastgeber:** Alan Hickey, Marketing Director, Setanta Asset Management

**Gastgeber:** Christoph Schröder, Direktionsbeauftragter Investment, Canada Life Assurance Europe plc

---

**Roundtable: Swiss Life AG**

## GGF-Versorgung: Herausforderungen und Lösungen

Dieser Roundtable befasst sich mit den Herausforderungen bei der Versorgung von neuen Gesellschafter-Geschäftsführern von Kapitalgesellschaften. Hier profitieren die Kunden von innovativen Produktlösungen und attraktiven Beratungskonzepten der Swiss Life Deutschland in Zusammenarbeit mit der SLPM.

**Mittwoch, 10:00 - 10:30 Uhr**

**Organisator/Gastgeber:** Michael Schicker, Abteilungsleiter Vertriebsunterstützung Firmenkunden, Swiss Life AG - Niederlassung für Deutschland

**Organisator/Gastgeber:** Thomas Winkler, Vertriebsunterstützung Firmenkunden, Swiss Life AG - Niederlassung für Deutschland

---

**Roundtable: VHV Allgemeine Versicherung AG**

## Einfluss von Fahrzeugsicherheit auf zukünftige

# Schadenaufwendungen

Für uns in der Versicherungsbranche haben derartige schadenpräventive Techniken erheblichen Einfluss auf Schadenaufwendungen und einhergehend möglicher Prämieinnahmen. Zu diesem Szenario, werden wir flankierend durch COVID19 zum Hinterfragen unseres alltäglichen Arbeitsablaufes bzw. Arbeitsweisen und Anpassung an neue Kundenbedürfnisse als Versicherer und Makler gezwungen.

**Mittwoch, 10:00 - 10:45 Uhr**

**Gastgeber:** Sandra Bolte, Vertriebsdirektorin Vertriebsdirektion Süd, VHV Allgemeine Versicherung AG

**Gastgeber:** Torben Sperling, Vertriebsdirektor Vertriebsdirektion Nord, VHV Allgemeine Versicherung AG

---

**Roundtable: WWK Lebensversicherung a.G.**

## Der hybride Vermittler der Zukunft 2.0 und seine Erwartungen an den Versicherer

**Mittwoch, 10:00 - 11:30 Uhr**

**Organisator:** Tina Gehrke, Referentin Partnervertrieb, WWK Versicherungen

**Gastgeber:** Igor Antonijevic, Key-Account-Manager Verkaufstechnologie, WWK Versicherungen

**Gastgeber:** Mark Mauermann, Organisationsdirektor Partnervertrieb, Vertriebsdirektionen Deutschland, WWK Versicherungen

---

**Roundtable: xbAV AG**

## Von Experten für Experten.

Mehr Erfolg mit der xbAV-Plattform.

**Mittwoch, 10:00 - 11:00 Uhr**

**Organisator/Gastgeber:** Boris Haggemüller, Geschäftsführer, xbAV Beratungssoftware GmbH

**Organisator/Gastgeber:** Alexandra Schön, Senior Project-/Account

---

**Roundtable: DELA Lebensversicherungen N.V.**

## **Vorsorgethemen richtig beraten mit der DELA.**

Denkbar Einfach Leben Absichern - DELA: Einfach, online, mit garantierten Zahlbeitrag. DELA ist Dein Spezialist für die Absicherung der Hinterbliebenen, Kredite, Erbschaftssteuern und Firmen. Stell uns Deine Fragen – wir antworten live.

**Mittwoch, 10:30 - 12:00 Uhr**

**Organisator/Gastgeber:** Dirk Büttner, KeyAccount Manager, DELA Lebensversicherungen

**Organisator/Gastgeber:** Peter Rauch, KeyAccount Manager, DELA Lebensversicherungen

---

**Roundtable: ALTE LEIPZIGER Lebensversicherung a.G.**

## **Ist die Evolution beim Berufsunfähigkeitsschutz am Ende?**

**Mittwoch, 11:00 - 12:00 Uhr**

---

**Roundtable: AXA Konzern AG**

## **„Personenversicherung im Jahresendgeschäft“**

Zu folgenden Themen möchten wir mit Ihnen ins Gespräch kommen: Vertrieb in Zeiten von Corona  
AXA Personenversicherung zum Ende 2020

**Mittwoch, 11:00 - 12:30 Uhr**

**Organisator:** Patricia Hubl, Spezialistin Eventmanagement, AXA Konzern AG

**Gastgeber:** Christian D. F. Pape, Leiter Maklervertrieb Lebens- und Krankenversicherung, AXA Konzern AG

**Gastgeber:** Dr. Thilo Schumacher, Vorstand Personenversicherung, AXA Konzern AG

---

---

**Roundtable: LV 1871**

## **bAV: Best Practice Ansätze zu Corona Zeiten – Expertentalk zur Entwicklung der Branche**

Unsere Experten zeigen Ihnen konkrete Praxisbeispiele für die Kundenansprache und wie die „Normalität“ in der heutigen Zeit aussehen kann. Sie erfahren darüber hinaus auch, welche Branchen Potential bieten und wie Sie die Herausforderungen als Chance nutzen können. Freuen Sie sich zusätzlich auf den Austausch zum Thema Pensionsfonds und weshalb es auch für Sie interessant sein kann.

**Mittwoch, 11:00 - 11:45 Uhr**

**Organisator:** Tina Sell, Sales Marketing & Event Managerin,  
Lebensversicherung von 1871 a.G. München

**Gastgeber:** Martin Großmann, Vorsitzender der Geschäftsleitung  
LV 1871 Pensionsfonds AG, LV 1871 Pensionsfonds AG

**Gastgeber:** Andreas Nordhaus, bAV-Spezialist,  
Lebensversicherung von 1871 a.G. München

**Gastgeber:** Cordula Vis-Paulus, Direktionsbeauftragte bAV,  
Lebensversicherung von 1871 a.G. München

---

**Roundtable: Monuta Versicherungen Deutschland**

## **Vertriebskoffer**

Mit dem exklusiven Serviceangebot „Vertriebskoffer“ bieten wir unseren Geschäftspartnern eine individuell angepasste Vertriebsunterstützung für eine erfolgreiche Zusammenarbeit. Wir begleiten Sie aktiv bei den Themen Bestanderweiterung, Neukundengewinnung und Marktpositionierung. Welche Bausteine der neue Monuta Service bereithält und wie diese abgerufen werden können, erklären wir im Roundtable.

**Mittwoch, 11:00 - 12:30 Uhr**

**Organisator:** Marina Valinger, Vertriebsreferentin, Monuta  
Versicherungen

**Gastgeber:** Tobias Rudolph, Account Manager, Monuta  
Versicherungen

**Gastgeber:** Thorben Schwarz, Direktor Vertrieb, Monuta  
Versicherungen

**Roundtable: Swiss Life AG**

## **bAV-Dienstleistungen: Umsatzmotor**

Um auf die Bedürfnisse des Marktes und die Wünsche der Versicherungsmakler noch gezielter eingehen zu können, hat die SLPM fünf Kerndienstleistungen in den Mittelpunkt gestellt. Diese werden genauer beleuchtet und das Potential für den Versicherungsvertrieb dargestellt. Hierbei profitieren die Geschäftspartner von unseren innovativen Produktlösungen und attraktiven Beratungskonzepten.

**Mittwoch, 11:00 - 11:30 Uhr**

**Organisator/Gastgeber:** Dimitri Kitzmann, bAV Beratung, SLPM Schweizer Leben PensionsManagement GmbH

**Organisator/Gastgeber:** Stefanie Sawusch, Teamleiterin bAV Beratung, SLPM Schweizer Leben PensionsManagement GmbH

---

**Roundtable: WWK Lebensversicherung a.G.**

## **Expertenaustausch mit Vertriebsprofis der zentral angebundenen Großvertriebe der WWK-Sonderdirektion**

**Mittwoch, 12:00 - 13:30 Uhr**

**Gastgeber:** Thomas Heß, Bereichsleiter Marketing, Organisationsdirektor Sonderdirektion, WWK Versicherungen

**Organisator/Gastgeber:** Detlef Voshage, Vertriebsdirektor Sonderdirektion, WWK Versicherungen

---

**Roundtable: Adam Riese GmbH**

## **Qualitative Maklertarife & leistungsstarke Produkte: Versicherungen nach Adam Riese.**

Lernen Sie die aktuelle Produktpalette und die Maklervorzüge von Adam Riese kennen. Zusätzlich

bekommen Sie exklusive Einblicke in die weitere Produkt Roadmap. Durch das Programm führt Daniel Welzer, CEO von Adam Riese und Mitglied des Management Boards der W&W-Gruppe.

## Mittwoch, 15:00 - 15:30 Uhr

**Organisator:** Steffen Schaper, Vertriebskooperationsmanager, Adam Riese GmbH

**Gastgeber:** Stephanie Illentz, Chief Product Officer, Adam Riese GmbH

**Gastgeber:** Marco Schmidt-Spaniol, Chief Sales Officer, Adam Riese GmbH

**Gastgeber:** Daniel Welzer, Chief Executive Officer, Adam Riese GmbH

---

**Roundtable: LV 1871**

## Service Angebote aus der Praxis für die Praxis

Tauschen Sie sich mit unseren Experten zu den Themen Prävention, Daten, Gesundheit, Antragskanäle, Prozessautomation und viele weitere in diesem Roundtable aus. Welche besonderen Services bieten wir Ihnen bei der LV 1871? Und wie gestalten wir diese für Sie erlebbar? Nehmen Sie an diesem vielseitigen interaktiven Austausch teil, wir freuen uns auf Sie.

## Mittwoch, 15:00 - 15:45 Uhr

**Organisator:** Tina Sell, Sales Marketing & Event Managerin, Lebensversicherung von 1871 a.G. München

**Gastgeber:** Alexander Aksoy, Leiter Bereich Kunden-/Vertriebspartnerservice, Lebensversicherung von 1871 a.G. München

**Gastgeber:** Sandra John, Leiterin Bereich Risiko-/Leistungsprüfung, Lebensversicherung von 1871 a.G. München

---

## Donnerstag, 29.10.2020

---

**Roundtable: Itzehoer Versicherungen**

---

# Ist Ihr Team "Fit für die Zukunft?" Wie treiben Sie die Entwicklung Ihrer Mitarbeiter voran?

Welche überfachlichen Kompetenzen sollen in Ihrem Team zukünftig besonders weiterentwickelt werden? Auf welche Schwerpunkte setzen Sie, um mit Ihrem Team zukunftsfähig zu sein und zu bleiben? Wir laden Sie herzlich zu einem Austausch ein, bei dem eine gemeinsame Ideensammlung rund um Ihr Team im Mittelpunkt steht.

**Donnerstag, 11:00 - 12:30 Uhr**

**Gastgeber:** Ludwika Fichte, Trainerin der Itzehoer Akademie ,  
Itzehoer Versicherungen

---

**Roundtable: WWK Lebensversicherung a.G.**

## Ihr bAV-Geschäft auf der Insel - bAV-Auswanderer!

**Donnerstag, 13:30 - 15:00 Uhr**

**Organisator:** Thomas Merkl, Referent bAV Vertrieb, WWK  
Versicherungen

**Gastgeber:** Bernd Steinhart, Leiter bAV Vertrieb, WWK  
Versicherungen

---

**Roundtable: LV 1871**

## Wie profitieren Sie und Ihre Kunden von unserer Finanzstärke?

Kapitalanlage, Produktfokus und Solvency sind kein Hexenwerk - erfahren Sie, welchen konkreten Mehrwert unsere Finanzstärke für Sie und Ihre Kunden hat. Wie die LV 1871 im Vergleich zur Peer-Group steht und wie die Bestandsentwicklung der letzten Jahre aussieht. Wir laden Sie herzlich ein mit uns in den Austausch zu gehen.

**Donnerstag, 14:00 - 14:45 Uhr**

**Organisator:** Tina.Sell, Sales Marketing & Event Managerin,  
Lebensversicherung von 1871 a.G. München

**Gastgeber:** Andreas Billmeyer, Leiter Risikomanagement,  
Lebensversicherung von 1871 a.G. München

---

**Gastgeber:** Cornelia Fischer, Fachexpertin Kapitalanlagestrategie,  
Lebensversicherung von 1871 a.G. München

**Gastgeber:** Karl-Heinz Schaller, Leiter Aktuariat,  
Lebensversicherung von 1871 a.G. München

---

**Roundtable: LV 1871**

## **Ihre Meinung ist gefragt – Kundenzentrierung bei der LV 1871**

Bei uns erfahren Sie, was genau hinter dem Begriff Kundenzentrierung steckt und welche Bedeutung diese konkret in Ihrem Business-Alltag haben kann. Profitieren Sie anhand praktischer Tipps von dem Wissen unserer Experten und erfahren Sie wie Kundenzentrierung bei der LV 1871 gelebt wird. Wir laden Sie herzlich zum gemeinsamen Dialog ein.

**Donnerstag, 15:00 - 15:45 Uhr**

**Organisator:** Tina.Sell, Sales Marketing & Event Managerin,  
Lebensversicherung von 1871 a.G. München

**Gastgeber:** Amelie Höllersberger, Customer Experience  
Managerin, Lebensversicherung von 1871 a.G. München

**Gastgeber:** Frank Leitgeb, Filialdirektor FD Stuttgart,  
Lebensversicherung von 1871 a.G. München

---