
Dienstag, 28.10.2025

Young DKM: Begrüßung

Zukunft gestalten – Warum echtes Leadership bedeutet, Verantwortung für die nächste Generation zu übernehmen

Dienstag, 12:30 - 13:00 Uhr

Halle 3 | Fläche C02a

Michael ist ehemaliger Profi und spricht in diesem Vortrag über die Rolle als Kapitän einer Bundesligavereins, seine Rolle als Vorbild und die Übergänge als Führungskraft. Er war bei Olympia, in der Nationalmannschaft und beendete seine Karriere vor kurzem. Nun ist er Co-Trainer in der Bundesliga. Freuen Sie sich auf seine Einblicke zum Thema Leadership auf der Young DKM.



Referent: Michael Andrei, Berufssportler

Young DKM: Talk

Prozess schlägt Produkt

Dienstag, 13:00 - 13:45 Uhr

Halle 3 | Fläche C02a

Produkte gibt es viele – aber nur Prozesse entscheiden über Erfolg oder Scheitern. Vier Branchenköpfe diskutieren, warum effiziente Abläufe wichtiger sind als Features und wie Makler wie Versicherer sich zukunftssicher aufstellen können. Wer morgen relevant sein will, muss heute Prozesse neu denken.

Diskussionsteilnehmer: Julian Grauer, CEO, Adam Riese GmbH



Diskussionsteilnehmer: Martin Hofmann, Leiter Digital SPoC Vertrieb & Marketing, NÜRNBERGER Versicherung



Diskussionsteilnehmer: Dr. Philipp Lechner, Mitglied des Vorstands, BGV



Diskussionsteilnehmerin: Marina Valinger, Leiterin Marketing B2B & Geschäftsfeldentwicklung, DELA Lebensversicherung



Moderation: Andreas Wollermann, Head of Growth & Generational Trends, bbg Betriebsberatungs GmbH



Young DKM: Vortrag

Maklerbüro 4.0 – Von Steintafeln zur AI-gestützten Kundeninteraktion

Dienstag, 14:00 - 14:20 Uhr

Halle 3 | Fläche C02a

In diese Speech geht es um die Voraussetzungen für ein zukunftsfähiges und innovatives Maklerbüro. Wie schafft man gestandene Strukturen, Arbeitsweisen

oder Denkmuster binnen kurzer Zeit in ein zukunftsfähiges Geschäftsmodell zu überführen. Wie standardisiert und automatisiert man dabei Kunden- und Vertriebsprozesse und wie kann man AI sicher in Geschäftsabläufe integrieren.



Hauptreferent: Fabian Albrecht, MSc Vertrieb/Marketing
Firmenvorsorgeberater bKV (IHK) Partner, Das KV-Haus
GmbH & Co. KG

Young DKM: Vortrag

Leads & Social Media verbrennen Geld – Bestände schaffen Zukunft.

Dienstag, 14:40 - 15:00 Uhr

Halle 3 | Fläche C02a

Leads & Social Media verbrennen Geld



Referent: Ramon Heinze, Vertriebsdirektor, NWF Finanz
Consulting GmbH & Co. KG

Young DKM: Talk

Maklerbetreuung der Zukunft

Dienstag, 15:30 - 16:15 Uhr

Halle 3 | Fläche C02a

Makler brauchen keine Broschüren, sondern echte Partnerschaft. In diesem Panel diskutieren führende Versicherer, wie moderne Maklerbetreuung aussehen muss: digital, persönlich, verbindlich. Von neuen Service-Modellen bis zu praxisnaher Unterstützung – hier geht es um nichts weniger als die Zukunft der Zusammenarbeit.

Diskussionsteilnehmerin: Michele Bröder, Abteilung
Vertrieb - Maklerbetreuung, InterRisk Versicherungen



Diskussionsteilnehmerin: Laura Greiner, Leitung Maklervertrieb Stuttgart, Allianz Lebensversicherungs-AG



Diskussionsteilnehmer: Thomas Hebel, Leiter Vertrieb, Die Haftpflichtkasse VVaG



Diskussionsteilnehmer: Frank Leitgeb, Leiter Bereich Dezentraler Vertrieb, Lebensversicherung von 1871 a. G. München



Diskussionsteilnehmer: Fabian Ober, Leiter Maklervertrieb Norddeutschland, Versicherungskammer Maklermanagement



Moderation: Andreas Wollermann, Head of Growth & Generational Trends, bbg Betriebsberatungs GmbH

Zwei Könner packen aus – live!

Dienstag, 16:30 - 16:50 Uhr

Halle 3 | Fläche C02a

BANKROCKER®? Stephan Heider (Jungmakler-Award-Finalist 2020) und MISTER PROMOTION Samer Mohamad (150.000+ Follower) zeigen, wie du Follower in begeisterte Kunden verwandelst. Social-Media-Klartext – in 20 Minuten auf den Punkt.



Referent: Stephan Heider, #bankrocker, BANKROCKER



Referent: Samer Mohamad, Geschäftsführer, Mister Promotion

Mittwoch, 29.10.2025

Das Jungmakler-Massensterben

Mittwoch, 10:30 - 10:50 Uhr

Halle 3 | Fläche C02a

Warum nur Marktführer überleben werden und wie die Prozesse und das Marketing der Makler-Marktführer aussieht.

Hauptreferent: Adrian Schmidt, Geschäftsführer & Berater, KÄPSELE Finanzberatung



Young DKM: Talk

Der Tag nach dem Finale - Die Top 3 des AWARDS

Mittwoch, 11:00 - 11:45 Uhr

Halle 3 | Fläche C02a

Wie waren die letzten Monate, aber vor allem wie ist es am Tag nach dem Finale um die Top 3 2025 gestellt? Lisa und Tobias Knörrer sprechen mit den Finalist:innen über die Vergangenheit und die Zukunft.



Referentin: Dr. Lisa Knörrer, Geschäftsführer, bbg



Referent: Tobias Knörrer, Geschäftsführer, bbg

Young DKM: Vortrag

Weitspringerin trifft Zehnkämpfer

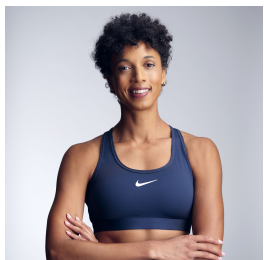
Mittwoch, 12:00 - 12:30 Uhr

Halle 3 | Fläche C02a

Im Interview: Weitsprung Olympiasiegerin und Weltmeisterin Malaika Mihambo im Gespräch mit INTER Vertriebsvorstand Dr. Günther Blaich, ehemaliger Zehnkämpfer. Sie sprechen über mentale Stärke, Achtsamkeit, Niederlagen und was man von einer Leistungssportlerin für den Vertriebsalltag lernen kann.



Diskussionsteilnehmer: Dr. Günther Blaich, Mitglied des Vorstands, INTER Krankenversicherung AG



Diskussionsteilnehmerin: Malaika Mihambo, Politikwissenschaftlerin und Leistungssportlerin

Young DKM: Vortrag

Die Zukunft sind Netzwerke

Mittwoch, 13:00 - 13:20 Uhr

Halle 3 | Fläche C02a



Hauptreferent: Lisa Lohre, Maklerbetreuerin, VKB Maklermanagement GmbH

Young DKM: Vortrag

Was, wenn dein Telefon vor dir antwortet?

Mittwoch, 13:45 - 14:15 Uhr

Halle 3 | Fläche C02a

KFZ-Schadenerfassung mit Telefon-KI-Bot – direkt aus dem Makleralltag für den Makleralltag. Rückruf-Stapel, Standardfragen und Fachkräftemangel kosten Makler täglich Zeit und Nerven. „Julia“, der KI-Telefonbot von maklertelefonie.de, übernimmt genau hier: Sie führt empathisch und zuverlässig durch Schadengespräche, fragt relevante Informationen ab und legt Vorgänge direkt im Maklerverwaltungsprogramm an – DSGVO-konform und rund um die Uhr. Das Ergebnis: 70 % aller First-Level-Calls werden automatisiert qualifiziert, Mitarbeitende reagieren strukturiert und können sich wieder auf das konzentrieren, was

wirklich zählt – Beratung und Vertrieb. Routine raus – Vertrieb rein.



Referent: Matthias Kuch, Geschäftsführer, Kuch & Partner GmbH & Co. KG & Founder maklertelefonie

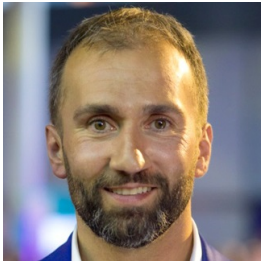
Young DKM: Talk

Mitarbeitergewinnung & Bindung

Mittwoch, 14:45 - 15:30 Uhr

Halle 3 | Fläche C02a

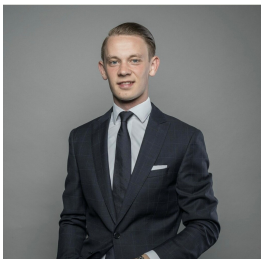
Wie sieht die Zukunft der Mitarbeitergewinnung und Bindung aus?



Diskussionsteilnehmer: Toygar Cinar, Managing Director, RheinWest HR Solution GmbH



Diskussionsteilnehmer: Benedikt Deutsch, Inhaber, cleversichert



Diskussionsteilnehmer: Gideon J. Sager, Geschäftsführer, G. Sager GmbH



Diskussionsteilnehmer: Thobias Zollo, Corporate Protection Lead, Canada Life



Moderation: Andreas Wollermann, Head of Growth & Generational Trends, bbg Betriebsberatungs GmbH
