



Vertriebssoftware24

FIRMENPROFIL / PRODUKTE / DIENSTLEISTUNGEN

Mein Name ist **Nikolaus Stapels** und meine Passion ist das Gewerbeversicherungs-geschäft. Als Cyber-Experte, Riskmanager, Trainer, Coach und Softwareentwickler biete ich mit meinem Team **lösungsorientierte Beratungssoftware, Trainings und erprobte Vertriebskonzepte für den erfolgreichen Firmenkundenvertrieb** an.

Cyber-Summen-Tool (Fordern Sie einen Testzugang an.)

CST ist eine einzigartige Beratungssoftware. Dieses Vertriebswerkzeug gibt den Vermittlern praktische Beratungs- und Abschlussunterstützung in dem neuen, wachstumsstarken Cyber-Markt. Die Entwicklung dieser Software für Praktiker von Praktikern basiert auf Schadenauswertungen und Eigenerfahrung aus hunderten von Cyber-Akquise- und Beratungsgesprächen mit nachweislichen Verkaufserfolgen. Alleinstellung: Die Ermittlung angemessener und firmenspezifischer Cyber-Schadenssummen.

Weiterbildung zum „Fachberater für Cyber-Risiken“

Diese TÜV-zertifizierte Weiterbildung macht Sie fit für das lukrative Beratungsfeld "Cyber". Die Vermittlung von theoretischem Wissen ist hier wichtig, aber vor allem die vertriebspraktischen Trainingsinhalte, die Verkaufshilfen und die Einbeziehung von CST bringen den Seminarerfolg. Die offenen Seminare finden regelmäßig in D, A, CH statt. Alternativ buchen aber auch Versicherer diese Seminare inhouse.

Begleitung von Kundenveranstaltungen

Über 200 Kundenveranstaltungen haben wir bis dato für Versicherungsvermittler und Banken begleitet. Hier demonstrieren und präsentieren wir eindrucksvoll die Realität von Cybergefahren. Diese Veranstaltungen sind ein brillanter Verstärker, um die Nachfrage bei Firmenkunden zum Cyberschutz zu wecken und den Boden für die Einzelberatung zu bereiten.

Vertriebsorientierte Projektarbeit zur ganzheitlichen Gewerbeberatung

Wir beraten Vertriebsorganisationen bei der Einführung von Cyber-Produkten. Unser Fokus und unsere Vertriebsstärke liegt im ganzheitlichen Beratungsverkauf in der Zielgruppe Gewerbe. Hier unterscheiden wir uns durch unsere Verkäufer-, Trainer-, Projekt- und Managementenerfahrung. Gerade die strategische Ausrichtung von Vertriebsorganisationen zum Gewerbe-geschäft, Methodik und Didaktik dieser Aus-/Weiterbildung und die richtige Wahl der digitalen Tools ist unsere Kernkompetenz und Alleinstellung.

KONTAKTDATEN

Vertriebssoftware24 GmbH

Timmerbarg 5

D-23795 Klein-Rönnau

Tel.: 04551 8919339

Fax:

E-Mail: info@vertriebssoftware24.de

Web: <http://www.vertriebssoftware24.de>